

『アベンジャーズ』募集！

コンサル対応いただける方へ

(登録無料、成約手数料なし、見習いも歓迎！)

先輩へ、後輩をご指導いただけませんか？

業界健全化へご尽力願えませんか？

そのうえで、適正に所得を稼ぎませんか？

当方では、**ネットコンサル／お試し『個別コンサル』マッチングサービス**

に取り組んでいます。*詳しくは別の[ご案内（開始予定）](#)をご確認ください。

当方まで届く相談依頼者の方へ、コンサル対応いただける方をお繋ぎするサービスです。相談依頼者の方へ、個別にご対応いただきます。当方がマッチングさせていただきます。お互いにとって、『お試し』です。

*『お試し』後、双方の合意が進めば、当事者同士で延長ないし、本契約へとお進みください。

当方へのお気遣いは一切不要です。

*競合先を増やしても意味がないなどお考えになる方はご遠慮願います。

(イメージ)

コンサル対応いただける側

↑ ↓

当方（元職員）

↑ ↓

コンサルを依頼したい側

コンサルする側の候補者の例

- ・ 監理団体経営者（現役、元職問わず）
 - ・ 監理団体職員（現役、元職問わず）
 - ・ 現コンサル従事者
 - ・ 受入企業側技能実習責任者など（現役、元職問わず）
 - ・ 入管取次資格のある行政書士
または、協同組合設立経験のある行政書士
 - ・ 実習実施機関や監理団体側の労務管理経験のある社労士
 - ・ 送り出し機関経営者、従事者
 - ・ 入国後法定講習運営者
 - ・ 日本語学校、専門学校、大学、など留学生支援者
 - ・ 日本語教師
- …などなど。特にお立場や資格などは問いません。

ご自身の貴重なご経験を、先輩として、後輩へ真摯に助言、指導願います。

I Have a Dream.

世界を変える！

特定技能が始まり、また**悪質ブローカー**や、**身勝手な受入企業**がメディアで騒がれる。

どうあっても、**低きに流れやすい人の性**は変えられず、**自身が痛い目に合っ**て初めて、今まで気にも留めなかったことに付加価値を見出せる。

残念ながら、歴史は多々繰り返される為、**繰り返さぬため**には、これらを踏まえて乗り越えていく必要がある。

他方、安定しない貧困な生活からの脱出を目指して、異国の日本まで来てくれて、自身の活躍の場を求める**意欲溢れる外国からの若者**は、国籍を問わず、**応援したくなる**。

そんな良質な人財が、前述に巻き込まれて、**不幸が量産**されていくとすれば、その先は考えたくもない、暗い未来しか引き寄せられない。

余計に、私たちが乗り越えていかねばならない事態は切迫している。

今を逃しては、世界は変えられない。

別名アベンジャーズ企画ともいえる、このネットコンサルは、
そんな世界を変える為にやってる。

バタフライエフェクトでいい。

一人が二人を連れて行くだけだっていい。

1人は2人に、2人は4人に、4人が8人に、8人は16人に...

1,000人、1万人、10万人、100万人へと広がっていけば、

アベンジャーズは、世界を変えられる(救える)。



コンサルする側へお願いしたいこと。

(ハッキリいって、これから面倒なことを申し上げます)

大前提：経験と実績を元に、コミットする姿勢が求められます。



コンサルという以上、実績と経験が豊富なことが大前提です。

そのうえで、いくらすべきことが助言や指導、後方支援とはいえ、
お相手からコストをお支払いいただく以上、コミットすることが必須です。

つまり、フォローはするけど、後は知らないという無責任な姿勢では、
プロとして費用をいただくにふさわしくはありません。

それらを踏まえて、ご登録いただける方は、エントリー願います。

*『結果にコミットする...』なんてキャッチフレーズも好評ですよ。

①コンサル自体は電話とメールとスカイプ対応限定



基本的に個別対応が求められますが、

距離や時間、コストを考えると、直接面識を取ること自体難しいことと、あくまで現時点では「ネット上でのお試しコンサル」でもあるので、直接面識の必要はありません。（直接の面談を禁止することではありません）

ただし、スカイプ（LINE でもなんでも）は必須です。

コンサル形式の特性上、お顔が見えての会話がない限り契約は難しいと思われま

*海外との取引もある中で、SNS など使い方や対応がよくわからないという方はご遠慮ください。

*海外在住者によるコンサルについては、ネット環境に左右される場合があるかと思われま

②自己紹介ページの原稿提出



当方をご用意しました、ご紹介シートへのご記載をお願いします。
なお、見る側のお気持ちに立って求められると想定される内容を
できるだけ具体的にご記載ください。

テキストに頼んでおいて、相談すればラッキー...

的なお考えが透けて見える原稿の場合や、

お相手へアナタのお考えやお取り組み姿勢が伝わらないと思われる場合、
掲載自体をご遠慮させていただく場合があります。

(おそらく依頼はないと思われそうです。)

注：そうは言ってもよくわからないなど、貴方をどう紹介すべきか、
僭越ながら当方によるプロデュースを必要とされる方は、
別途ご相談を申し受けます。

ただし、色々根掘り葉掘りお聞きしたり、Skype などでの顔見せ面談が必要です。

*初月（初回）のコンサル費全額などにて承ります。（応相談）

③当方とのスカイプ面談 (LINE でも facebook でも構いません)



大変僥越ですが、当方とも事前にお顔を合わせてのご面識をお願いいたします。

本来であれば、直接お会いして...がお互いに望ましいのですが、お互いの諸事情から、そうもいきません。

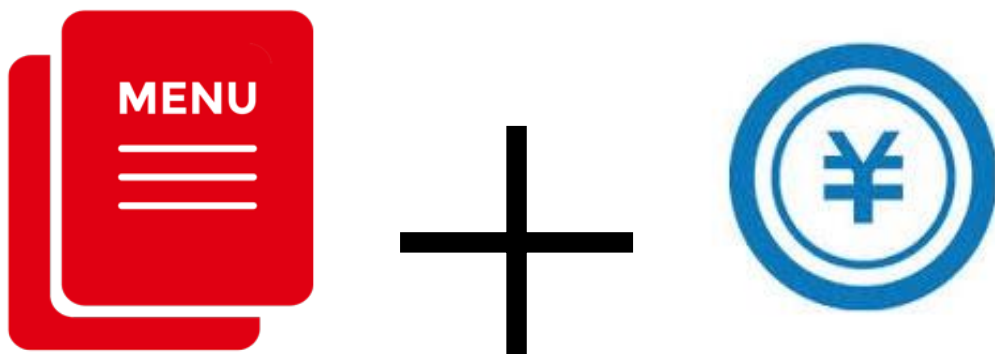
貴方にとっても、当方がどういう姿勢で取り組んでいるのか、共感共有できる信用に足る人間なのか、ご確認ください。

当方からも、頂戴する紹介シートを基に様々確認とコミュニケーションを図らせていただいただけるとお互いに安心、確認でき、その後のやり取りもスムーズかと思われます。

*今までに直接やり取りさせていただいていらっしゃる方は不要です。

*海外在住にてネット環境上困難な場合、応相談とさせていただきます。

料金設定について



個別にご対応いただける料金表を指定の欄にご明示ください。

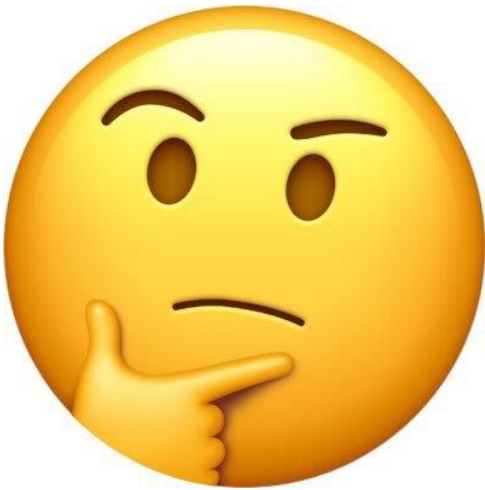
あくまでお試的な業務と対応の幅をお考えの上、決定ください。

★電話、メール、Skype などでの対応といった特性上、例えば、目安として月に 5 時間（一日 1 時間で 5 日）など、時間で区切っていただけると、相談依頼者がわかりやすくて統一され、大変助かります。

* 案件や内容によって、時間表記を強制するものではありません。
諸々詳しくは記入いただく紹介シートに記載していますので、
ご参照願います。

* 契約書などが必要な場合は個別にご対応ください。

★請求代行サービス



当方にて、成約前に相談依頼者からマッチング手数料を頂戴しますので、ご要望があれば、相談依頼者並びにコンサル対応者双方のお手間を省き、スムーズに成約、コンサルスタートへと進めるため、請求、お支払いなどを含めて相談依頼者へ請求代行させていただきます。(初回のみでもOK) その場合、請求の都度1万円(税別)の手数料を頂戴します。

*成約前に契約締結が必要な場合は、書面の事前承諾までを代行させていただきます。
*1万円(税別)を差し引いて、指定口座へお振込みさせていただきます。

★当然、ご自身で相談依頼者にご対応いただければ構いません。

★海外在住の方へ

当方経由での決済も可能ですが、1万円とは言わずとも、一定の手数料を頂戴します。(応相談)

また、海外へのお支払い方法も限られますので、事前にご相談ください。

告知露出方法 (以下の各数字は 2018 年 12 月時点)

当方ブログで時折取り上げたり、別のサイトでの継続露出にて告知。
需要や成約が旺盛であれば、専用サイトを設けることも考えています。

① 技能実習生の言えること言えないこと全て暴露します。(無料)

<https://ginoujissyusei.blog.so-net.ne.jp/>

訪問者 日に 200~300 名、月に 3000~4000 名 (内、リピーター多数)

② PRE-STAGE (win4all and then...) (無料)

<https://gaikokujin.link/blog/>

訪問者 最近日に 100 名前後へ増加中

*双方とも以下の、facebook や Twitter にて拡散中

③ 技能実習生の言えること言えないこと全て暴露します。(無料)

facebook いいね 400 強、フォロワー 500 強

<https://www.facebook.com/motokanridantaishokuin/>

④ 元技能実習生監理団体職員 j (無料)

Twitter フォロワー 1800 強 (フォロー 700 強)

<https://twitter.com/jinzai5005>

また、今後の展開や各自のご判断にもよりますが、
有料会員専用サイト内への継続露出も検討中。

⑤ 解体新書サイト (有料)

有料会員専用サイト (約 120 名強) となります。

<https://37-man.com/index.php>

さらに、機会に応じて、当方の無料メルマガでの案内もしていきます。

⑥ メルマガ配信 NEXT STAGE ~切磋琢磨~

ご登録者 500 名強 (有料無料会員合計)

https://gaikokujin.link/blog/?page_id=1022

+ α

もしかすると、
当方の考え方や姿勢にご理解ご共感をくださっている方が、
どこかで紹介してくれることもあるかもしれません。

コンサル対応側のご登録・成約への流れ

①以下エントリーフォームより必要事項記載の上、送信。

コンサル対応側用 エントリー相談受付フォーム

<https://www.gaikokujin.link/member/cf/>

注：「本ご案内」並びに、「相談依頼者へのご案内」双方ともキチンとご理解ご承諾いただいたうえで、お申し込みください。

↓

②元職員より返信し、ご要望を確認。

↓

③元職員より紹介シートを送信、必要事項ご記載の上、返信。

必要に応じて、面談へ。

↓

④紹介リストへ掲載、露出、ご希望者へアップデート通知配信

↓

⑤指名などでコンサル相談依頼が届く場合、対応の是非を確認。

↓

⑥対応可能となった場合、相談依頼者からのマッチング手数料の決済確認

後、メールでお繋ぎいたします。

当事者同士で十二分にお話しいただき、合意に至れるかどうか確認し

てください。(この時点でネット上での顔合わせとなります)

* ご要望に応じて、請求代行いたします。

* 必要に応じて、コンサル側から契約書の締結をお願いいたします。

* 相談者側とのやり取りの中で、辞退となるなど諸問題発生時には、
いつでも元職員まで、ご相談ください。

* 紹介シート露出期間

・ 需要が無くなるまで。(当方が何らかの事情により対応を取りやめるまで)

・ ご本人の諸都合にて、掲出取り止めに希望されるまで。

★ 公開している紹介シート原稿に追記や修正がある場合は、都度当方までお申し付けください。
修正対応させていただきます。

★ よくあるご相談

当方へお集まりくださる方々は、お気持ち溢れる方が多く、そのくせ『自分がお金を支払ってもらえるほどのレベルなのだろうか?』と躊躇される方が少なくありません。

実は意外と求められている知識や経験がおアリなことを、当のご本人がご理解いただいていない場合があります。

アナタにとっては、当たり前なことも、右も左もわからない業界未経験者にとっては、むしろ駆け出しだったアナタのご意見こそ求められている場合があります。

有償の価値があるのかどうかは、相手が決めてくれることなので、ご自身にどれだけの付加価値があるのか、自身の棚卸をしてみて、ご自身で提供できることを、整理してみるのも良い機会です。

実は、お送りする紹介シートを自身で作成してみるだけでも、相当お役に立つことだと思っています。(自分に何ができるのかよくわかります)

あと、おカネをいただくことから逃げないでください。

おカネをいただくからこそ、真剣に相手の相談に乗ることになります。それは、共育へと変わり、正しい適切な返答を...と、自身もまた、必死に勉強してお返事することになります。

別におカネをいただかずとも、無料対応でも構いません。

自身が頼られ、それに応えていく生き方へとつながっていけるならば、それは正に有償コンサルへとつながっていくはずです。

(迷える方は、当方までお気軽にご相談ください。)

★余談

もしある程度の人数が集まるようであれば、コンサルする側同士で、どこかでリアルに交流を図れる機会も設けられたなраと思います。

(実は、これがそれぞれの方にとって、相当貴重な場になります。)

最後に

(コンサル紹介リストを『アベンジャーズリスト』と命名した理由)

アベンジャーズはご存知の通り、ヒーローが集まる映画です。

ここにご賛同いただける方々は、様々なヒーローです。

平和を守る、悪と戦う、弱者を守る、信念を貫く、色んな意味で正義の味方です。

映画との違いは、個々に費用請求するかしらないかでしょうか。苦笑だから、ヒーローしか募集していません。

でも、どこからがヒーローなのでしょう。

個人的には、誰もが共感できる信念にコミットできているかどうか、でしかないと思っています。

つまり、実績や経験はもちろん必須ですが、**必死に取り組んだ1年でも十分だし、10年以上も経験豊富に悪質ブローカーをしていたならば来ないでください**ということです。

言い方の問題ですが、ヒーロー見習いでも十分。

アナタが積み上げてきた生き様は、他の方にとっては、お金を支払ってでも得難い貴重な経験知であり、判断根拠でもあるのです。

願わくば、アナタもヒーローになりませんか？

真摯に取り組む方同士で、余計な回り道や、落とし穴にハマり大怪我することなく、被害を撒き散らすことなく、着実に健全な歩みを進められる方が増え、笑顔と感謝が溢れる社会になることを、心から願ってやみません。ぜひ上手にご活用ください。

(なにぶん、新たなサービスとして、事前のお断りなくご対応内容の変更となる場合がございます。)

元技能実習生監理団体職員（元職員） こと高井修一

追伸、

やはり、単に仕事紹介になればといった、軽い気持ちでのご応募が数件届いています。それぞれのご案内に一通り、ちゃんと目を通していただける方は、多くはないようです。ご依頼願ったことに対してのご返信も、添付送信した紹介シートへの記載返信もなく、メールで数行のリアクションでしたので、ご遠慮願う旨、お返事せざるをえませんでした。また、返信すら届かない場合もありますし。苦笑

当方は、真剣勝負に取り組んでいます。

真剣の度合いがまるで違う方は、難しいですね。

ご面倒だとは思われますが、真摯にご対応いただける方からのご応募をお待ちしております。こちら、そういう方でない限り、ご相談をご依頼くださる方に、ご紹介いたしかねますこと、ご理解願えましたら幸いです。